



Schmallenberger Sauerland Tourismus

Seit über 150 Jahren zuverlässiger Partner für hochwertige Stahlbaugruppen

Als international tätiges Unternehmen ist die maweco GmbH & Co. KG im Sauerland / Stadt Schmallenberg seit vielen Jahren einer der gefragtesten Zulieferer der europäischen Nutzfahrzeugindustrie und anderer Industriebereiche.

Compliance und Verantwortung sind uns wichtig, um das Vertrauen unserer Kunden, Mitarbeiter und Geschäftspartner zu gewinnen und zu erhalten.

Stellenbeschreibung:

Sind Sie bereit, unsere Kundenbeziehungen auf das nächste Level zu heben? Als Technical Sales Manager (m/w/d) sind Sie das Herzstück unseres Unternehmens, indem Sie bestehende Kundenbeziehungen pflegen und neue strategische Partnerschaften entwickeln. Sie werden direkt mit unseren internationalen Kunden arbeiten, um deren Bedürfnisse zu verstehen und maßgeschneiderte Lösungen anzubieten.

Das sind Ihre Aufgaben:

- Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen im In- und Ausland
- Kalkulation und Erstellung von Angeboten
- Erstellen von Risiko- und Herstellbarkeitsbewertungen
- Mitwirken bei der Erreichung vereinbarter Vertriebsziele
- Führen von Preisverhandlungen und Neukundenakquise
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung

Das bringen Sie mit:

- Staatl. geprüfter Techniker oder Maschinenbauingenieur (m/w/d)
- Betriebswirtschaftliche Weiterbildung vorteilhaft
- Erfahrung mit Blech- und Schweißkonstruktionen
- Berufserfahrung in der Fahrzeugzuliefererindustrie
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Hohe Kundenorientierung

Darauf können Sie sich freuen:

- Flexible Arbeitszeiten, betriebliche Altersvorsorge und Krankenversicherung
- Prämiensysteme, give® Card sowie E-Bike-Leasing
- maweco steht für Toleranz, Respekt und Anerkennung, sowie Leidenschaft und Zusammenhalt.

Kontakt:

Bewerben Sie sich jetzt und senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an christian.voelkel@maweco.de oder bewerben Sie sich direkt über das Portal Karriere Südwestfalen.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

