

PHYWE ist eines der weltweit führenden Unternehmen im Markt der naturwissenschaftlichen Ausbildung, Lehre und Forschung. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben national und international anspruchsvolle und innovative Systemlösungen und Experimente für Schulen, Universitäten und private Institute. Stammsitz des Unternehmens ist die Universitätsstadt Göttingen.

Für den weiteren kontinuierlichen Ausbau unserer Marktanteile suchen wir

Gebietsleiter/Vertriebsmitarbeiter im Außendienst (m/w/d)

Für Nord-Deutschland (SWH, HH, HB, Teile Niedersachsen)

Für Nordrhein-Westfalen (südliches NRW)

Ihre Aufgaben:

- selbständige, zielorientiert vertriebliche Bearbeitung, Strukturierung und Weiterentwicklung der Vertriebsregion mit Umsatz-, Absatz- und Ergebnisverantwortung
- Betreuung von Bestandskunden, Akquisition und Entwicklung von Projekt- und Neukunden
- Generierung und Entwicklung von Projekten und Budgets (key account management) zur Erweiterung oder Neuausstattung von Schulen, Universitäten und privaten Instituten mit naturwissenschaftlichem Equipment in den Fachbereichen Physik, Chemie, Biologie und MINT sowie „Digitale Schule“
- Organisation und Durchführung von Workshops und kleinen Fachmessen mit Präsentationen und Fachvorträgen speziell im Umfeld Datalogging/Digitale Schule
- kompetenter und persönlicher Umgang mit Ihren Ansprechpartnern (Lehrer, Professoren, Praktikumsleiter sowie allen mit der Planung und Beschaffung von naturwissenschaftlichen Lehrmitteln befassten Personen und Entscheider in Öffentlichen Ämtern)
- Nutzung sowie weiterer Auf- und Ausbau unserer Kunden-, Entscheider- und Projektdatenbank
- Reporting, Soll-Ist-Analysen, Reiseplanung, Budgeterstellung

Ihr Profil:

- Optimalerweise bringen Sie Erfahrungen im Verkaufs-Außendienst mit (gerne auch besonders motivierte Lehrer und/oder Hochschulmitarbeiter bzw. -Abgänger mit großem Interesse am Vertrieb und den Naturwissenschaften)
- unternehmerisches Denken und Handeln, zielorientiert, belastbar, pragmatisch, abschlussicher und mit guter Eigenorganisation und -Motivation
- erfolgsorientiert und zuverlässig bei einer strukturierten, systematischen und nachhaltigen Weiterentwicklung ihres verantworteten Vertriebsgebietes
- Erfahrungen bei der Vermarktung erklärungsbedürftiger anspruchsvoller naturwissenschaftlicher Produkte, Systemlösungen und Dienstleistungen
- naturwissenschaftlicher Fachhintergrund und Marktkenntnisse im Umfeld von Schulen, Schulträgern und Universitäten sind von großem Vorteil
- problemloses Arbeiten mit MS-Office, ERP- und CRM-Systemen

Unser Angebot:

- eine Einarbeitungsphase am Stammsitz und in anderen Regionen mit unseren erfahrenen Gebietsleitern
- Arbeit im Home Office in Ihrer Vertriebsregion
- einen sicheren und anspruchsvollen Arbeitsplatz in einem expandierenden, weltweit agierenden Unternehmen
- Arbeit in einem dynamischen und sehr kompetenten Team bestehend aus Naturwissenschaftlern, Ingenieuren und Betriebswirten
- Ziel- und erfolgsorientierte, angemessene Bezahlung
- Nutzung modernster IT und Kommunikationstechnik
- Firmenwagen nach entsprechender erfolgreicher Einarbeitung auch zur privaten Nutzung

Gebietsleiter oder Vertriebsmitarbeiter?

Wenn Sie die oben genannten Aufgaben beherrschen und Sie unsere Anforderungen als Herausforderung verstehen, dann bewerben Sie sich als Gebietsleiter bei PHYWE.

Wenn Sie dies alles noch nicht perfekt beherrschen, aber eine solide Basis des Geforderten vorhanden ist, dann bewerben Sie sich als Vertriebsmitarbeiter bei PHYWE.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann richten Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres **Gehaltswunsches** und des **frühestmöglichen Eintrittstermins** ausschließlich online an:

personal@phywe.de

www.phywe.de

PHYWE SYSTEME GmbH & Co. KG